Ventajas y desventajas de las distintas modalidades

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Modalidad** | **Ventajas** | **Desventajas** |
| **Entrega de productos**  | * Útil cuando los mercados están alterados y/o los productos. necesarios no están disponibles.
* Los productos están disponibles en los mercados locales, pero a precios elevados. Traer grandes cantidades de productos puede resultar más económico.
* Asegura que los beneficiarios reciban los productos y servicios a los que se espera que tengan acceso.
* Facilita el control de calidad de los productos puestos a disposición de los beneficiarios.
 | * No existe libertad de elección.
* Puede suponer mayores costes de compra, transporte y almacenamiento.
* Puede perjudicar a los mercados locales.
* Puede causar deflación en los precios locales.
* Riesgo elevado de corrupción en los contratos de mucho valor con proveedores.
* Se necesita un buen acceso al área (por ejemplo, camiones).
* Puede crear o incrementar el estigma (beneficiarios haciendo cola o siendo señalados como pobres).
 |
| **Transferencias de efectivo incondicional**  | * Rápido de distribuir.
* Mínimo trabajo administrativo.
* Se puede entregar a poblaciones que se están desplazando.
* El efectivo se puede gastar donde y en lo que los beneficiarios elijan.
 | * Riesgo de pérdidas/robo durante el pago o el proceso de transferencia.
* Puede ser difícil seleccionar a los beneficiarios debido al atractivo de recibir efectivo.
* Puede ser usado en gastos anti-sociales.
* Puede que no resuelva las causas de vulnerabilidad y las familias vuelvan a depender de estrategias de supervivencia negativas.
 |
| **Transferencias de efectivo condicional**  | * Puede ser vinculado a una serie de objetivos y resultar en un aumento del acceso a bienes, servicios, oportunidades de trabajo o re-construcción de viviendas o infraestructuras.
* En caso de programas que pretenden asistir a los comerciantes para que puedan reabastecerse de inventarios para reiniciar sus negocios, es preferible que se haga a través de transferencias de efectivo. De manera que los beneficiarios pueden contar con más oferta.
 | * Las transferencias de efectivo requieren servicios accesibles y adecuados, oportunidades de trabajo o bienes concretos que deben estar disponibles en cantidades adecuadas.
 |
| **Cupones** | * Favorece la productividad y estimula los mercados.
* Permite identificar los robos.
* La calidad de los productos y los precios pueden ser supervisados.
* Se puede supervisar los productos comprados.
* Si hay una serie de productos que escasean, los cupones pueden asegurar que todos tengan acceso a esos productos.
* Los cupones de productos protegen a los beneficiarios de la inflación (que es asumida por la organización que implementa el proyecto).
* Conlleva una mayor seguridad para la organización y los beneficiarios ya que no se tiene que manipular grandes cantidades de efectivo.
* Aumenta la rendición de cuentas.
* Los riesgos de seguridad son limitados si a cada comercio le corresponden un número pequeño de beneficiarios.
* Pueden dirigir la elección de los beneficiarios.
 | * Menos aplicable con poblaciones que se desplazan.
* Puede limitar la elección de los beneficiarios.
* Requiere más planificación, preparación y seguimiento administrativo.
* Los comerciantes que no están involucrados en el programa pueden estar en una posición de desventaja.
* Es difícil contar con descuentos (al contrario que con las compras para distribuciones de comida dónde se pueden conseguir grandes descuentos gracias a la compra de grandes cantidades y a la devolución del IVA). Por consiguiente, los programas con cupones son a menudo tan caros como una distribución de comida.
 |
| **Dinero por trabajo** | * Puede ser de auto-selección de los beneficiarios (el tipo de trabajo puede excluir a parte de la población más acomodada).
* Tiene como resultado la reconstrucción de infraestructuras comunitarias /limpieza de áreas dañadas.
* Posibilidad de transferencia de habilidades (posible vínculo con programas de medios de vida).
* Favorece el retorno a los pueblos/localidades ya que habrá una fuente de ingresos.
* La infraestructura comunitaria puede ser reconstruida teniendo en cuenta estrategias de reducción de riesgo.
* Si normalmente trabajan en actividades similares, el dinero por trabajo permite la vuelta a la normalidad
* Reduce el riesgo de migración económica.
* Empoderamiento de la comunidad.
 | * Alteración del mercado de trabajo.
* Posible alteración de las estrategias de supervivencia y de recuperación habituales.
* A menudo de corta duración.
* Puede reducir el tiempo que hay que dedicar a las actividades estacionales (por ejemplo: cosechar).
* Puede excluir a aquellos que no tienen capacidad física para trabajar (aunque hay algunas formas específicas de trabajo para incluir a las personas con discapacidades físicas).
 |
| **Ferias de semillas con cupones**  | * Los agricultores pueden escoger entre una extensa gama de productos y calidades.
* Fortalece los sistemas locales de compra-venta.
* Puede motivar a comerciantes a operar en zonas afectadas.
* Dar a conocer fuentes alternativas de semillas y variedades.
* Permite crear vínculos y compartir información entre agricultores.
* Apoya la producción de cultivos locales e iniciativas agrícolas.
* Se puede preparar en un plazo corto.
 | * Reticencias por parte de los comerciantes a participar. No existen suficientes comerciantes en el área próxima de la posible población beneficiaria.
 |