Ventajas y desventajas de las distintas modalidades

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Modalidad** | **Ventajas** | **Desventajas** |
| **Entrega de productos** | * Útil cuando los mercados están alterados y/o los productos. necesarios no están disponibles. * Los productos están disponibles en los mercados locales, pero a precios elevados. Traer grandes cantidades de productos puede resultar más económico. * Asegura que los beneficiarios reciban los productos y servicios a los que se espera que tengan acceso. * Facilita el control de calidad de los productos puestos a disposición de los beneficiarios. | * No existe libertad de elección. * Puede suponer mayores costes de compra, transporte y almacenamiento. * Puede perjudicar a los mercados locales. * Puede causar deflación en los precios locales. * Riesgo elevado de corrupción en los contratos de mucho valor con proveedores. * Se necesita un buen acceso al área (por ejemplo, camiones). * Puede crear o incrementar el estigma (beneficiarios haciendo cola o siendo señalados como pobres). |
| **Transferencias de efectivo incondicional** | * Rápido de distribuir. * Mínimo trabajo administrativo. * Se puede entregar a poblaciones que se están desplazando. * El efectivo se puede gastar donde y en lo que los beneficiarios elijan. | * Riesgo de pérdidas/robo durante el pago o el proceso de transferencia. * Puede ser difícil seleccionar a los beneficiarios debido al atractivo de recibir efectivo. * Puede ser usado en gastos anti-sociales. * Puede que no resuelva las causas de vulnerabilidad y las familias vuelvan a depender de estrategias de supervivencia negativas. |
| **Transferencias de efectivo condicional** | * Puede ser vinculado a una serie de objetivos y resultar en un aumento del acceso a bienes, servicios, oportunidades de trabajo o re-construcción de viviendas o infraestructuras. * En caso de programas que pretenden asistir a los comerciantes para que puedan reabastecerse de inventarios para reiniciar sus negocios, es preferible que se haga a través de transferencias de efectivo. De manera que los beneficiarios pueden contar con más oferta. | * Las transferencias de efectivo requieren servicios accesibles y adecuados, oportunidades de trabajo o bienes concretos que deben estar disponibles en cantidades adecuadas. |
| **Cupones** | * Favorece la productividad y estimula los mercados. * Permite identificar los robos. * La calidad de los productos y los precios pueden ser supervisados. * Se puede supervisar los productos comprados. * Si hay una serie de productos que escasean, los cupones pueden asegurar que todos tengan acceso a esos productos. * Los cupones de productos protegen a los beneficiarios de la inflación (que es asumida por la organización que implementa el proyecto). * Conlleva una mayor seguridad para la organización y los beneficiarios ya que no se tiene que manipular grandes cantidades de efectivo. * Aumenta la rendición de cuentas. * Los riesgos de seguridad son limitados si a cada comercio le corresponden un número pequeño de beneficiarios. * Pueden dirigir la elección de los beneficiarios. | * Menos aplicable con poblaciones que se desplazan. * Puede limitar la elección de los beneficiarios. * Requiere más planificación, preparación y seguimiento administrativo. * Los comerciantes que no están involucrados en el programa pueden estar en una posición de desventaja. * Es difícil contar con descuentos (al contrario que con las compras para distribuciones de comida dónde se pueden conseguir grandes descuentos gracias a la compra de grandes cantidades y a la devolución del IVA). Por consiguiente, los programas con cupones son a menudo tan caros como una distribución de comida. |
| **Dinero por trabajo** | * Puede ser de auto-selección de los beneficiarios (el tipo de trabajo puede excluir a parte de la población más acomodada). * Tiene como resultado la reconstrucción de infraestructuras comunitarias /limpieza de áreas dañadas. * Posibilidad de transferencia de habilidades (posible vínculo con programas de medios de vida). * Favorece el retorno a los pueblos/localidades ya que habrá una fuente de ingresos. * La infraestructura comunitaria puede ser reconstruida teniendo en cuenta estrategias de reducción de riesgo. * Si normalmente trabajan en actividades similares, el dinero por trabajo permite la vuelta a la normalidad * Reduce el riesgo de migración económica. * Empoderamiento de la comunidad. | * Alteración del mercado de trabajo. * Posible alteración de las estrategias de supervivencia y de recuperación habituales. * A menudo de corta duración. * Puede reducir el tiempo que hay que dedicar a las actividades estacionales (por ejemplo: cosechar). * Puede excluir a aquellos que no tienen capacidad física para trabajar (aunque hay algunas formas específicas de trabajo para incluir a las personas con discapacidades físicas). |
| **Ferias de semillas con cupones** | * Los agricultores pueden escoger entre una extensa gama de productos y calidades. * Fortalece los sistemas locales de compra-venta. * Puede motivar a comerciantes a operar en zonas afectadas. * Dar a conocer fuentes alternativas de semillas y variedades. * Permite crear vínculos y compartir información entre agricultores. * Apoya la producción de cultivos locales e iniciativas agrícolas. * Se puede preparar en un plazo corto. | * Reticencias por parte de los comerciantes a participar. No existen suficientes comerciantes en el área próxima de la posible población beneficiaria. |