Consideraciones para fijar el valor de la transferencia

Fijar el valor de la transferencia para cumplir el objetivo girará principalmente en torno a la pregunta **“¿qué necesidades se espera cubrir con la transferencia de efectivo?”**

* ¿Cuánto costará a los beneficiarios comprar los bienes en los mercados locales?
* ¿Hay algún otro tipo de bienes o servicios en los que los beneficiarios pudieran gastar el efectivo disponible?
* ¿De qué pueden abastecerse los hogares con sus propios ingresos o con otras fuentes de apoyo?
* ¿Es previsible que suban los precios durante la vida del proyecto?

|  |  |
| --- | --- |
| **Modalidad** | **Consideraciones** |
| **Genérico para todas las modalidades** | * Se utilizará la evaluación y el análisis de las opciones de respuesta para identificar la población meta y la brecha que el programa persigue cubrir. Hay que identificar para qué se utilizará la transferencia, por ejemplo:   + necesidades de consumo diarias como alimentos, agua, combustible, transporte   + artículos del hogar como colchones, útiles de cocina, ropa   + reposición de activos de medios de vida como herramientas   + materiales para la reconstrucción básica de la vivienda * Se analizará el gasto de la canasta básica de los hogares y se igualará el valor de la transferencia de efectivo a los gastos que el PTE persigue cubrir, ajustándolo a los precios de mercado cambiantes. * Se calculará el valor de la transferencia sobre la base de las estimaciones de los precios futuros para que los hogares puedan mantener el poder adquisitivo. * Se valorará si la transferencia debe ajustarse al tamaño del hogar o si debe ser una cantidad fija (por ejemplo, 10$ por persona al mes o 50$ por hogar para alimentos, agua y combustible). * Se valorarán los riesgos de seguridad asociados al pago de importes elevados de una sola vez y que los beneficiarios solo tengan que desplazarse una vez a recoger la transferencia, frente a entregas de menor cuantía pero que impliquen desplazamientos frecuentes. * Se valorará la facilidad para recargar una transferencia en función del mecanismo de entrega de efectivo elegido (entregas de efectivo directo versus opciones de entrega de efectivo a través de teléfonos móviles). * Se consultará y se hará partícipes a los beneficiarios, representantes comunitarios y otros actores clave para asegurar que el valor de la trasferencia responde a las expectativas y a los cambios en el contexto operativo. * Es necesario monitorear para determinar si el valor de la transferencia de efectivo mantiene su poder adquisitivo en el mercado local y tener un plan de contingencia para saber qué hacer en caso de inflación (aumentar el valor de la transferencia, aumentar la periodicidad de las entregas, cambiar a entregas de producto o mediante cupones, según convenga). |
| **Transferencias de efectivo incondicional** | * Habrá que decidir si es más conveniente para lograr los objetivos del proyecto hacer un pago único o múltiples entregas regulares y, en función de esto, fijar el valor de la transferencia (por ejemplo, un pago único de 200 $ o 4 entregas de 50$ cada 2 semanas para cubrir los gastos básicos del hogar). * Hay que recordar que los hogares muy endeudados pueden utilizar las ayudas para devolver deudas en lugar de para comprar los bienes para los que estaban destinadas. |
| **Transferencias de efectivo condicionadas** | * Cuando se opta por las transferencias de efectivo condicionadas hay que tener en cuenta que el coste de los activos/materiales puede variar en función del lugar y de la actividad de medios de vida, por lo que hay que ajustar el valor de la transferencia en consecuencia. * Cuando se hagan transferencias de efectivo mediante las modalidades de efectivo directo o cupones específicamente para medios de vida o alojamiento, hay que incluir el coste de los materiales, la mano de obra y el transporte. |
| **Dinero por trabajo** | * Los jornales deben fijarse justo por debajo de los de mercado. De esta forma las personas más vulnerables se autoseleccionarán para los trabajos, mientras que los que no lo son no abandonarán los negocios locales o retornarán a sus empleos habituales. Los jornales de la modalidad de dinero por trabajo casi nunca cubren más que el coste de las necesidades básicas del hogar. * Los pagos pueden variar en función del nivel de competencias que requiera el trabajo, la duración de la jornada laboral y la duración del proyecto. * Hay que asegurarse de que los costes de transporte hasta y desde el lugar de trabajo están cubiertos. * Si hubiera varias organizaciones implementando programas de dinero por trabajo, hay que asegurarse de que se aplican salarios similares. * Hay que comprobar frecuentemente que los salarios de dinero por trabajo son acordes con las tarifas locales, de modo que las empresas locales pueden encontrar trabajadores. Si del monitoreo se desprende que las acciones de dinero por trabajo están provocando escasez de mano de obra, hay que considerar reducir los jornales o restringir la participación. * Hay que observar la legislación local, ya que los salarios mínimos pueden estar establecidos por ley. |

Adaptado de: IFRC (2007) Guidelines for cash transfer programming