Herramienta: Soluciones a los cambios de precio

## OBJETIVO DE LA HERRAMIENTA

Esta herramienta le ayudará a entender qué pasos pueden ser necesarios para reaccionar con rapidez y eficiencia a los cambios de precios.

## CÓMO utilizar la herramienta

Esta herramienta permite analizar las respuestas más comunes a los cambios de precios, proporcionando información útil acerca de su idoneidad y sobre los pasos que implican.

## SOLUCIONES más comunes a los cambios de precios

* Ajustes regulares en el importe de la transferencia

Este enfoque es adecuado cuando los precios alcanzan niveles en los que los beneficiarios no son capaces de recibir aquello que estaba previsto. Esta opción requiere que los siguientes pasos sean considerados en el diseño del proyecto:

* + Determinar la frecuencia con la que va a tomar decisiones sobre la revisión del importe de la transferencia (mensuales, trimestrales, etc.).
	+ Ajustar el nivel de corte para los precios de los productos básicos que activarían el ajuste del importe de transferencia.
	+ Desarrollar un plan para monitorear periódicamente los precios y para comunicar rápidamente a los cambios, a los que toman las decisiones.
	+ Previsión de recursos económicos para contingencias en el presupuesto que permitan hacer ajustes en el importe de la transferencia.
	+ Informar a los beneficiarios sobre el fundamento de los posibles ajustes.
	+ Sensibilizar y obtener el consentimiento de la comunidad cuando se considera disminuir el valor de la transferencia, en caso de que los precios hayan bajado.
	+ Informar a las autoridades locales y otros organismos sobre la razón de los posibles ajustes, para evitar enfoques contradictorios con otros actores que operan en la misma zona.
* El cambio de la modalidad de transferencia

Esta opción debe ser considerada cuando los precios alcanzan niveles tales que el ajuste de los valores de transferencia no es eficaz y pueden tener un impacto negativo sobre lo que no son beneficiarios (falta de disponibilidad, precios excesivamente altos, etc.). El cambio de modalidades de intervención requiere una gran capacidad logística y administrativa, y requiere que los siguientes pasos sean considerados en el diseño del proyecto:

* + Determinar la frecuencia con la que va a tomar decisiones acerca de cambiar la modalidad del proyecto (trimestral, cada seis meses, anualmente, etc.)
	+ Establecer los límites de corte para los precios por encima de los cuales se cambiará de modalidad.
	+ Desarrollar un plan para monitorear periódicamente los precios y para comunicar rápidamente los cambios a los que toman las decisiones.
	+ Construir y mantener la capacidad humana y las competencias para permitir un cambio de modalidad si/cuando sea necesario.
	+ Cuando se planea cambiar a distribuciones en especie, el departamento de logística debe estar informado. Desde el departamento de logística se comprobará la viabilidad y se realizarán los eventuales acuerdos, tales como la preparación de stocks de emergencia en los almacenes locales y el establecimiento de acuerdos con el gobierno nacional/local y con el sector privado con el fin de ser capaces de acceder a los stocks públicos o privados.
	+ Informar a los beneficiarios, a las autoridades locales y a los otros organismos sobre la razón de ser de los cambios de modalidad de transferencia.
* Acuerdos con los comerciantes

Este enfoque se recomienda cuando los precios son muy volátiles. Es más factible con proyectos basados en cupones, en el que los tipos y cantidades de los productos básicos se pueden estimar y el número de comerciantes seleccionados se reduce. Los acuerdos con los comerciantes se establecen con la intención de mantener los precios fijos o por debajo de un límite máximo para un período definido de tiempo (un mes, un trimestre, etc.). Esta elección dependerá del nivel de volatilidad de los precios. Estos acuerdos podrían implicar adelanto de dinero para que los comerciantes puedan comprar stocks cuando los precios son relativamente bajos. Se pueden configurar ya sea al comienzo del proyecto, o cuando surge el problema de la volatilidad de los precios.

* Apoyo a los mercados, servicios e infraestructura

Cuando los aumentos de precios son localizados (limitado a su área de proyecto) y estaban previstos (no se tuvieron en cuenta en la planificación de contingencia), es probable que las causas están relacionadas con el proyecto. En este caso, es muy importante entender la naturaleza y las causas de la subida de precios. Pueden incluir problemas en el acceso físico a los mercados, la falta de liquidez de los comerciantes, la insuficiente capacidad de almacenamiento, etc. Hay que averiguar si es posible manejar estos problemas proporcionando un apoyo específico para el mercado, y/o relacionado a servicios e infraestructuras. Esto probablemente requerirá una rápida re-evaluación del mercado y puede ser requerida ayuda específica.